

# Sales Manager:in für online Unterkunftsvermietung



Die **OBS OnlineBuchungService GmbH** betreut als Dienstleister die Onlinebuchungssysteme zahlreicher Destinationen in Deutschland und Österreich. Wir glauben, dass jeder Gast einen Gastgeber finden kann, der perfekt passt und der für ihn die "schönsten Wochen des Jahres" zu den schönsten Wochen des Jahres macht. Um unsere Vision realisieren zu können, machen wir jeden Gastgeber online sichtbar und online buchbar und unterstützen bei der bestmöglichen Präsentation auf dem Online-Reisemarkt.

Wir suchen ab sofort ein engagiertes und interessiertes Teammitglied im Bereich Gastgebergewinnung.

## Dein zukünftiges Arbeitsumfeld:

**Jeder kann mitgestalten.** Unser Beitrag für unsere Kunden ist fast immer das Werk von vielen und fast nie von nur einem. Mit Empathie und Vertrauen gestalten wir Bemerkenswertes mit. Dabei ist jeder Einzelne wichtig!

**Verantwortung für alle.** Wir arbeiten strukturiert und eigenverantwortlich und behandeln jedes Thema, als wäre es unser eigenes. Wir übernehmen Verantwortung für unsere Verpflichtungen und ermutigen andere, ihre einzuhalten.

**Menschlichkeit ist ein Must.** Der Spirit, mit dem wir zusammenarbeiten, ist uns mindestens genauso wichtig wie die Arbeit, die wir gemeinsam leisten. Wir begrüßen alles, was uns menschlich macht. Denn: Mit mehr Spaß macht Arbeit mehr Spaß.

## Dein Aufgabenbereich:

- Telefonische und persönliche Überzeugung von neuen Gastgeber:innen für die online Buchbarkeit
- Gewinnung von neuen Kontakten durch regelmäßige Kundenbesuche und Informationsveranstaltungen
- Aufbau und Weiterentwicklung einer Tourismusregion zu einem bedeutenden OBS-Partner
- Optimierung bestehender und Implementierung neuer Prozesse im Team Gastgebergewinnung
- Eigenverantwortliche Überprüfung und Dokumentation der Aktivitäten unter Einhaltung der monatlichen Ziele

## Dein Profil:

- Ein sympathisches und überzeugendes Auftreten
- Schnelle Auffassungsgabe und Spaß an der Arbeit im Team
- Freude am Aufbau eines Netzwerkes sowie eine positive Grundeinstellung
- Sehr gute mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeiten auf Deutsch
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office und dem Internet
- Führerschein Klasse B
- Das erleichtert dir den Einstieg: Erfahrung im Vertrieb oder in der Kundenberatung

## Wir bieten dir:

- Ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet
- Kontakt und Zusammenarbeit mit den größten internationalen Unternehmen der Tourismusbranche
- 30 Urlaubstage, Tätigkeit in Vollzeit (40 Stunden pro Woche) und Führung eines Arbeitszeitkontos mit der Möglichkeit, Freizeitausgleich für Mehrarbeit auch tageweise in Anspruch zu nehmen

*Hier habe ich auch als junges Talent die Chance, meinen Weg im Tourismus weiterzugehen und auf ganz vielseitige Weise den Tourismus mitzugestalten, indem ich aktiv Destinationen und Ihren Gastgeber:innen dabei helfe, sich bestmöglich in der weiten Welt der Onlinebuchbarkeit zurechtzufinden.*



**Bist du das Talent, nachdem wir suchen?** Wir freuen uns auf deine Bewerbung per E-Mail an [jobs@obs.de](mailto:jobs@obs.de).

Gewinne einen ersten Eindruck von unserem Team:



@OBS Online Buchung Service



@obs\_onlinebuchungservice



@OBS OnlineBuchungService